

PROSPECTION

Même si Prospector peut parfois sembler une tâche ingrate, il n'en reste pas moins que c'est une étape essentielle pour toute société souhaitant se développer. Et en matière de prospection, la fameuse loi des nombres s'applique plus que jamais. Plus vous contactez de prospects, plus vous détectez de projets et plus vous vendez !

Notre prestation

- Mise à disposition d'une force commerciale sédentaire formée à vos produits ou services, et agissant en votre nom pour la Détection de projets. Prospection téléphonique, Qualification de fichiers, Prise de Rendez-vous Qualifiés, Télévente, Enquêtes de Satisfaction, de notoriété, Relance mailings et Newsletter, Invitations à des évènements, administration de questionnaires, Appels entrants....

Notre action

- Vous aider à trouver de nouveaux marchés dans un environnement concurrentiel, en vous permettant de faire une offre de service adaptée au bon prospect, et au bon moment...

Notre valeur ajoutée

- Une équipe commerciale sympathique et motivée, aux couleurs de votre entreprise, un Pipe commercial alimenté en temps réel, un contact direct avec le/la commerciale en charge de votre compte, des réunions régulières pour faire le point sur l'avancement de la prospection afin d'optimiser le plan d'actions commerciales.

Vos Bénéfices

- Pouvoir vous recentrer sur votre cœur de métier
- Bénéficier d'une force commerciale souple et modulable
- Développer une activité en conservant votre organisation
- Déléguer votre prospection à **Talent Commercial** en toute sécurité
- Avoir des commerciaux dynamiques et motivés
- Gagnez en temps, en qualité et en efficacité
- Conserver la maîtrise de vos objectifs
- Diminuer les problèmes managériaux